

SMART HOME

Direct Mailing für Investoren und Bauherren

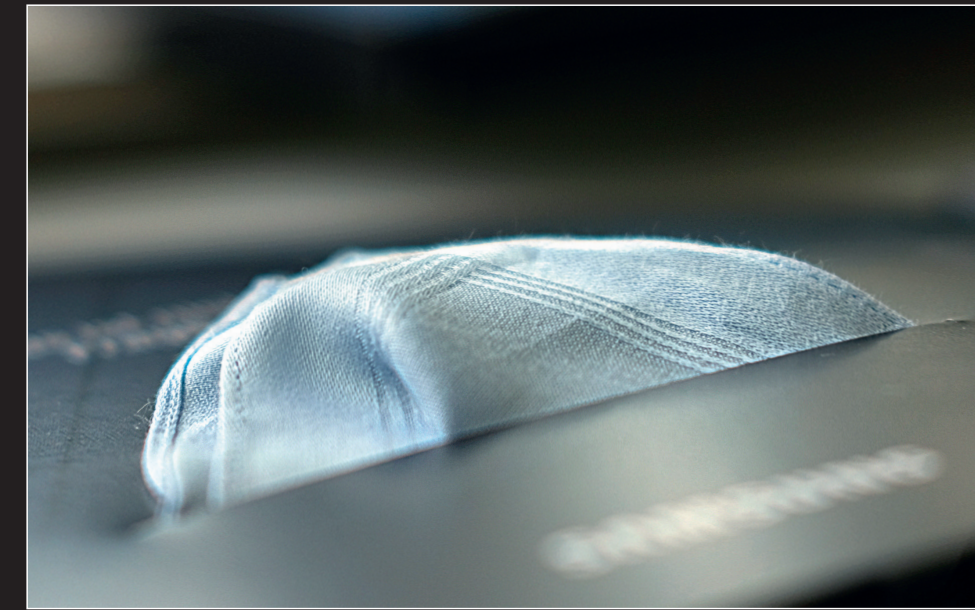


Die Aufgabe

Die Samsung Electronics Switzerland GmbH wollte den Bekanntheitsgrad ihrer hochmodernen, eleganten Haushalts- und Einbaugeräte-Linien in der Schweiz steigern und sie als «Lifestyle Enablers» positionieren. Im Fokus stand für Samsung dabei die Zielgruppe, die meistens die Geräteauswahl trifft: die Investoren und Bauherren. Diese sollten mit einem ansprechenden, überraschenden und «unvergesslichen» B2B-Mailing auf Samsungs Produkte, Leistungen und Qualität aufmerksam gemacht werden. Neben Interesse wollte Samsung durch das Mailing hochwertige Kundendaten für sein CRM generieren.

Die Idee

Das B2B-Mailing holt seine Zielgruppe mit einer «Frage des Stils» ab. So verfügt der Veston auf der Vorderseite über ein echtes Pochettli – eine visuelle Metapher für «Eleganz und Stil». Klappt man das Mailing auf, zeigt sich: Das Pochettli ist in Wahrheit ein Taschentuch mit Knoten darin. Die «Gedächtnisstütze» erinnert den Mailinglempfänger daran, beim nächsten Projekt Samsung als attraktiven Partner für innovative und zukunftsorientierte Haushaltsgeräte (Stichwort: Smart Home) nicht zu vergessen.



Denn Samsung Haushaltsgeräte sind nicht nur stilvoll, sondern auch smart und kosteneffizient!

Eleganz ist im modernen Haus- und Wohnungsbau ein wichtiges Kriterium. Aber längst nicht das einzige. Und so sind die attraktivsten Objekte im Markt oft die, welche einerseits das Leben einfacher machen – und andererseits die Zukunft schon eingebaut haben. Es lohnt sich also, bei der Planung auf smarte Lösungen zu setzen. Fürs Kochen wie das Spülen. Fürs Kühlen wie das Waschen.

Bei Samsung sind Sie dabei auf der sicheren Seite. Denn wie bei kaum einem anderen Hersteller findet sich hier die ideale Kombination aus innovativer, zukunftsweisender Technik und innovativen Lösungen für jeden Lebensstil. Dazu eine Kundeneffizienz, die Ihrem Ausbaubudget glänzend dabei steht. Zudem profitieren Sie von bis zu 5 Jahren Garantie auf ausgewählte Geräte.

Weitere smarte Vorteile?

In einem persönlichen Beratungsgespräch erarbeiten wir gemeinsam Ihre individuelle Lösung. Gerne zeigen wir Ihnen Möglichkeiten auf, wie Sie Ihre Ziele mit unserer Unterstützung erreichen.

Vereinbaren Sie jetzt einen Termin per Telefon oder bequemer Rückantwortkarte.

Telefon 044 455 67 00

KÜCHEN

- Backofen mit WiFi Smart Control: Steuerung per Smartphone und App
- Backofen mit Dual Cook: Zwei Geräte gleichzeitig nutzen
- Induktionsbackofen mit Virtual Flame: Fälscht das Feuer optisch nach

GESCHIRBSPÜLER

- WaterWall Technologie: Bester Reinigungseffekt für Gläser und Besteck
- Speed Wash: Spülung bis zu 50% verkürzt
- Geräuschklassifizierung: Für Ihren Schlaf bis zu 20cm Dämmung

WÄSCHESPÜLER

- AutoWash: Selbstständig Wasserfüllen
- Schneekälte: Kalt waschen – Energie sparen
- SmartCheck: Elektronische Fehlermeldung

KÜHLEN

- Teile Cooling mit 2 Kühltürfen: Mehrere Getränke bis zu 48 Stunden frisch
- Wi-Fi Connect: Mithilfe der App steuern Sie Ihre Kühlgeräte
- Digitale Inverter-Kompression: Konstante Temperatur, leise und sparsam im Verbrauch

Bitte senden Sie mir Informationen

☐ Samsung Einbaugeräte-Katalog 2014/2017

☐ Samsung Haushaltsgeräte-Katalog 2014/2017

☐ Gerne besuche ich Sie persönlich bei einer Beratung an.

☐ Rufen Sie mich bitte für eine persönliche Beratung an.

Stellen Sie sich vor:

☐ Herr ☐ Frau

Vorname

Nachname

Adresse

PLZ/Ort

☐ Ich will die aktuellen oder regelmäßig erscheinenden Samsung Produktkataloge und News.

E-Mail

Das Ergebnis

Insgesamt wurden 1000 Exemplare des Samsung-Einbaugeräte-Mailings in zwei Sprachen (Deutsch und Französisch) verschickt. Das erfreuliche Resultat: Die Response Rate von 7% zeugt von einem hohen Interesse bei den Investoren und Bauherren. Dank dem B2B-Mailing konnte Samsung bei Erstkontakten zahlreiche persönliche Termine vereinbaren.

www.samsung.com/ch/home-appliances/

